

FESTANSTELLUNG

Swobbee GmbH
Johann-Hittorf-Str. 8
12489 Berlin

+49 (0)30 639 287 250
info@swobbee.com
www.swobbee.com

Junior Standortentwickler:in / Stadtplaner:in / Akquisiteur:in Grundstücke (m/w/d) in Vollzeit (40 Std / Woche)



für Berliner Start-up aus dem GreenTech Bereich

Wir sind ein junges Berliner Start-up im Bereich Energiespeicherung und eMobility.

Swobbee errichtet und betreibt eine frei zugängliche Infrastruktur aus Akkuwechselstationen. Hier kann die Mikromobilität ihre Batterien einfach und schnell wechseln, statt sie zu laden und lange zu warten. Wir geben damit entscheidende Impulse für die Energie- und Verkehrswende in Ballungszentren in Deutschland, Europa und der Welt.

Aktuell sind wir bei Swobbee 30 engagierte und zielstrebige Mobilitätsenthusiasten, die wissen, dass Arbeit Spaß machen kann. Um gemeinsam weiter wachsen zu können, suchen wir Verstärkung für unser Expansion-Team.

Du bist an der Branche interessiert? Bist du bereit, die Welt mit uns ein bisschen besser zu machen? Dann bist du der:die ideale Kandidat:in für uns. Auf dich wartet eine spannende Zukunft in unserem Start-Up.

Dein Profil:

Swobbee GmbH
Johann-Hittorf-Str. 8
12489 Berlin

+49 (0)30 639 287 250
info@swobbee.com
www.swobbee.com

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich Immobilienwirtschaft, oder vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung in der Objektakquise, vorzugsweise in der Immobilienbranche, ggfs. im urbanen Raum
- Selbstständige, zuverlässige und systematische Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Professionelles und sicheres Auftreten auf Deutsch, idealerweise auch auf Englisch
- Ergebnis- und zielorientiertes Vorgehen
- Hohe Bereitschaft für Reisetätigkeit (25 bis 60%)
- Idealerweise verfügst Du schon über ein vorhandenes Netzwerk von möglichen Partner:innen für unsere Aktivitäten

Deine Aufgaben:

Swobbee GmbH
Johann-Hittorf-Str. 8
12489 Berlin

+49 (0)30 639 287 250
info@swobbee.com
www.swobbee.com

- Verhandlungen mit Grundstückseigentümer:innen, Verwalter:innen und Betreiber:innen führen
- Neue Kontakte erstellen und pflegen, unser Netzwerk erweitern
- Teilnahme an Messen der Immobilienbranche und Multiplikatoren wie z.B. Tankstellen, Supermärkte usw. Überall, wo Du neue skalierbare Standort- und Projektpartner:innen akquirieren kannst
- Konkrete Standorte für Projekte unter Vertrag stellen
- Rahmenverträge mit Partner:innen abschließen
- Verträge auf Bedarf der Partner:innen anpassen
- Interne Strategie der Akquise mit deinem Head of Expansion und Deiner Geschäftsführung erarbeiten

Unser Angebot:

Swobbee GmbH
Johann-Hittorf-Str. 8
12489 Berlin
☎ +49 (0)30 639 287 250
✉ info@swobbee.com
🌐 www.swobbee.com

- Ein offenes, internationales, motiviertes & hilfsbereites Team, das den Start-Up-Spirit lebt
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit Freiraum zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Ein hohes Maß an Verantwortung von Tag eins an
- Sichtbare Arbeitserfolge durch kurze Entscheidungswege und Nähe zum Management
- Eine offene Unternehmenskultur, die Leidenschaft, eigene Ideen und Initiative fördert
- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Möglichkeiten, leistungsgerechte Vergütung, 30 Tage Urlaub und Hunde sind gern gesehen
- Mobilitäts- und Weiterbildungsbudget
- Die Chance mit Swobbee gemeinsam zu wachsen und die Zukunft der eMobility zu prägen

Bewerbungen bitten mit Anschreiben und Lebenslauf als PDF an:

Dyana Schmidt
bewerbung@swobbee.com